

Marketing Projekt Manager (m/w)

Für den Ausbau unseres Marketingteams suchen wir einen engagierten und motivierten Mitarbeiter für Friedrichsdorf bei Frankfurt am Main.

Wir über uns:

AVESKA | Sales Solutions ist eine B2B Telemarketing Agentur die hochprofessionelle Vertriebsunterstützung für Midrange und Enterprise Unternehmen im IT-Bereich leistet.

Ihre Tätigkeiten:

- Projektplanung, Betreuung und Durchführung von Telemarketing-Kampagnen
- Auf- / Ausbau von Bestandskunden
- Angebotserstellung
- After-Sales-Management
- Pflege der Kundendaten im CRM-System
- Einhaltung projektbezogener Zielvorgaben
- Bereichsübergreifende Prozessoptimierung
- Unterstützung der Geschäfts- und Vertriebsleitung

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Bachelor in Kommunikationswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre oder Marketing) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung als Projektmanager (m/w/d) in der Agenturbranche, Mediumumfeld oder im Consumer Marketing
- Auch Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit externen Agenturen, zum Beispiel im Rahmen von Kampagnenplanung, -entwicklung und -steuerung
- Eloquenz & Selbstbewusstsein
- Motivation & Spaß an der Arbeit
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office, Excel und Word
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Ein hohes Qualitätsbewusstsein

Unsere Leistungen:

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben
- Arbeit in einem innovativen, dynamischen Team
- Modernes und freundliches Arbeitsumfeld
- Individuelle Entwicklungschancen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Konstruktive Teamatmosphäre
- Erfolgsorientiertes Provisionsmodell

Finanzielle Benefits:

- Attraktives Gehalt / leistungsgerechte Vergütung / überdurchschnittliche Bezahlung
- Jahresabschlussbonus in Form von Amazon Gutscheinen

Work-Life-Balance:

- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice

Soziale Benefits:

- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Angenehmes Betriebsklima
- Wertschätzendes Miteinander
- Starker Zusammenhalt
- Offene Feedback-Kultur

Wohlbefinden und Verpflegung:

- Helle und moderne Arbeitsräume
- Spezielle Getränke, z. B. vielfältiges Angebot von Kaffee und Wasser

Arbeitsweg und Standort:

- Gute Verkehrsanbindung (Bus & Bahn)
- Zentrale Innenstadtlage
- Kostenlose Parkplätze
- Gewerbegebiet an der Autobahn A5
- Attraktive Region (Rhein-Main-Gebiet)

Durch individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, wachsende Strukturen und das stetige Schulen von branchenspezifischem Know-how können Sie Ihre Vertriebsstärken weiter ausbauen und unsere laufenden Projekte kreativ unterstützen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Get involved - Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

AVESKA | Sales Solutions
D-61381 Friedrichsdorf
Am Zollstock 1

Herrn Simon Arnold
Telefon +49 (0) 61 72 / 38 83 10
E-Mail: bewerbung@aveska.de

aveska.de