

Focus on your Career

Für den Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten und motivierten

Inside Sales Mitarbeiter/in

in Friedrichsdorf bei Frankfurt am Main.

AVESKA leistet hochprofessionelle Vertriebsunterstützung in allen Formen der Telekommunikationsansprache im B2B Bereich für Midrange und Enterprise Unternehmen aus der IT Branche.

Ihre Tätigkeiten:

- Telefonische Neukundenakquise im B2B-Bereich
- Bearbeitung Wiedervorlagenmanagement
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Unterstützung bei der Umsetzung von Kundenkampagnen
- Qualifizieren und Generieren von Verkaufschancen
- Aktualisierung unserer Kundendatenbank
- Pflege der Stammdaten
- Einhaltung projektbezogener Zielvorgaben

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und/oder vergleichbare Qualifikation
- Auch Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen
- Erste Berufserfahrungen im Vertrieb und/oder
- Erfahrung in der Vertriebstelefonie
- Hohe Vertriebsaffinität, Teamfähigkeit sowie ausgeprägte Kundenorientierung
- Zuverlässigkeit sowie Pflichtbewusstsein zählt zu Ihren Stärken
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Sehr gute Kenntnisse in Deutsch
- Weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit

Unsere Leistungen:

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben
- Arbeit in einem innovativen, dynamischen Team
- Modernes und freundliches Arbeitsumfeld
- Individuelle Entwicklungschancen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

- Konstruktive Teamatmosphäre
- Erfolgsorientiertes Provisionsmodell

Durch individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, wachsende Strukturen und das stetige Schulen von branchenspezifischem Know-how können Sie Ihre Vertriebsstärken weiter ausbauen und unsere laufenden Projekte kreativ unterstützen.

Get involved: Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

AVESKA | Sales Solutions
D-61381 Friedrichsdorf
Am Zollstock 1

Herrn Simon Arnold
Telefon +49 (0) 6175 25 24 00
E-Mail: info@aveska.de