

INSIDE SALES MITARBEITER (m/w)

Für den Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten und motivierten Mitarbeiter in Friedrichsdorf bei Frankfurt am Main.

Wir über uns:

AVESKA leistet hochprofessionelle Vertriebsunterstützung für Midrange und Enterprise Unternehmen aus dem IT-Bereich. Spezialisiert sind wir auf alle Formen der Telekommunikationsansprache im B2B-Bereich. AVESKA Solutions konzentriert sich darauf, hochprofessionelle und zielgerechte Vertriebsunterstützung anzubieten. Die strategischen Outsourcing Lösungen von AVESKA bringen konsequent mehr Umsatz und Effizienz in die Akquise von Neukunden.

Ihre Tätigkeiten:

- Telefonische Neukundenakquise im B2B-Bereich
- Bearbeitung Wiedervorlagenmanagement
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Unterstützung bei der Umsetzung von Kundenkampagnen
- Qualifizieren und Generieren von Verkaufschancen
- Aktualisierung unserer Kundendatenbank
- Pflege der Stammdaten
- Einhaltung projektbezogener Zielvorgaben

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und/oder vergleichbare Qualifikation
- Auch Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen
- Erste Berufserfahrungen im Vertrieb und/oder
- Erfahrung in der Vertriebstelefonie
- Hohe Vertriebsaffinität, Teamfähigkeit sowie ausgeprägte Kundenorientierung
- Zuverlässigkeit sowie Pflichtbewusstsein zählt zu Ihren Stärken
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Sehr gute Kenntnisse in Deutsch
- Weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit

Unsere Leistungen:

- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben
- Arbeit in einem innovativen, dynamischen Team
- Modernes und freundliches Arbeitsumfeld
- Individuelle Entwicklungschancen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Konstruktive Teamatmosphäre
- Erfolgsorientiertes Provisionsmodell

Finanzielle Benefits:

- Attraktives Gehalt, leistungsgerechte Vergütung, überdurchschnittliche Bezahlung
- Jahresabschlussbonus in Form von Amazon Gutscheinen

Work-Life-Balance:

- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice

Soziale Benefits:

- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Angenehmes Betriebsklima
- Wertschätzendes Miteinander
- Starker Zusammenhalt
- Offene Feedback-Kultur

Wohlbefinden und Verpflegung:

- Helle und moderne Arbeitsräume
- Spezielle Getränke, z. B. vielfältiges Angebot von Kaffee und Wasser

Arbeitsweg und Standort:

- Gute Verkehrsanbindung (Bus & Bahn)
- Firmenwagen
- Zentrale Innenstadtlage
- Kostenlose Parkplätze
- Gewerbegebiet an der Autobahn A5
- Attraktive Region (Rhein-Main-Gebiet)

Durch individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, wachsende Strukturen und das stetige Schließen von branchenspezifischem Know-how können Sie Ihre Vertriebsstärken weiter ausbauen und unsere laufenden Projekte kreativ unterstützen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sind Sie zudem eine engagierte, motivierte Persönlichkeit, die auch in heißen Phasen einen kühlen Kopf behält und dabei gerne im Team arbeitet? Dann würden wir Sie gerne kennenlernen und freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Präferieren Sie eine Karriere im Vertrieb?

Wir suchen ebenso Vertriebsmitarbeiter im Rahmen der telefonischen Neukundenakquise.

Get involved - Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

AVESKA | Sales Solutions
D-61381 Friedrichsdorf
Am Zollstock 1

Herrn Simon Arnold
Telefon +49 (0) 61 72 / 38 83 10
E-Mail: info@aveska.de

aveska.de